

ホームページ
 [http://www.dkk-oita.co.jp]
 からもお申し込みいただけます！

10月 大銀セミナー(1日コース)のご案内

目標が達成できる営業リーダーの実践スキル講座

企業の業績を継続的に向上させるには、目標を達成する「営業パーソン」の存在が欠かせません。営業現場では、的確な目標を立て部下の目標達成を可能とする「営業リーダー」が求められています。

本セミナーでは、部下を動かし、育て継続的に業績を残すための「営業リーダー」のやるべきこと、チームで目標達成するためのプロセスとステップ等の実践スキルを習得できます。

【 講義内容 】

- | | |
|---|--|
| <p>1. 営業は『考える脚』である
 ・ 目標を達成する営業パーソン</p> <p>2. 目標を達成する
 ・ 「目標」を→「行動」に変える
 ・ 管理する</p> | <p>3. 営業の型を作る
 ・ 逆算思考を身に着ける
 ・ 営業のプロセスとステップの標準形を作る</p> |
|---|--|

【 開催日時 】 2018年10月17日(水) 10:00~17:00 (1日コース)

【 講師 】 株式会社ビズ・ナビ&カンパニー共同創業者 **長田 周三 氏**

プロフィール オーストラリア・ボンド大学大学院経営学修士課程修了MBA
 2005年(株)ビズ・ナビ&カンパニー設立
 福岡を拠点に全国各地で若手ビジネスパーソンから経営者層まで幅広い研修・セミナーを行っている。



【 会場 】 大分銀行宗麟館 5階大会議室
 (大分市東大道1丁目9番1号) ※JR大分駅「上野の森口」(南口) から徒歩3分

【 参加料金 】 (1人あたり)

DKK会員(1口):12,000円(税別)	同(複数口会員):10,000円(税別)	非会員:16,000円(税別)
-----------------------	----------------------	-----------------

・開催日前日以降のキャンセルの場合、当社規程のキャンセル料を頂きますのでご了承下さい。

【お問い合わせ】 (株)大銀経済経営研究所 TEL:097-546-7770

【FAX:097-546-5550】「目標が達成できる営業リーダーの実践スキル講座」参加申込書 2018.10.17(水)開催
 (株)大銀経済経営研究所 宛

事業所名		TEL
		FAX
所在地 〒		大分銀行お取引店 本店 ・ () 支店・出張所
いずれかに○を 1. 会員 2. 非会員	連絡担当者	所属・役職名
参加者名	所属部署・役職名	年齢

◇個人情報保護法に定義する個人情報に該当する情報は、開催者で実施する事業に利用します。従って、当該個人情報の第三者(業務受託者を除く)への提供または開示はしません。ただし、参加者の同意がある場合及び法令等に基づき要請された場合には、当該個人情報を提供できるものとします。